

Young Living (Europe) Limited, een vennootschap die geregistreerd is in Engeland met hoofdzetel in Building 11, Chiswick Park, 566 Chiswick High Road, London, W4 5YS, Verenigd Koninkrijk
Tel: +44 (0) 1480 710032 Fax: +44 (0) 203 857 3431 Web: www.youngliving.com
E-mail: customercare@youngliving.com Handelsregisternummer: 5299340
BTW-nummer: 824194846B01

GEBRUIK A.U.B. BLOKLETTERS EN EEN ZWARTE BALPEN		
Datum aanvraag (dd/mm/jjjj)		
ID sponsor:	Naam sponsor:	
Inschrijver (optioneel):	Inschrijver (optioneel):	
Aanvrager		
Aanspreking:	E-mail:	
Familienaam:	Voornaam:	Geboortedatum (optioneel):
Adres:		
Mede-Aanvrager (optioneel)		
Aanspreking:	E-mail:	

Familienaam:	Voornaam:	Geboortedatum (optioneel):
Adres:		
BEDRIJFSNAAM (indien van toepassing)		
Registratienummer Companies House:	E-mail:	
Huisnaam of -nummer:		Gemeente:
Straat:		Postcode en provincie:
Gelieve een naar behoren ingevuld bedrijfsregistratieformulier, een partnerschapsovereenkomst en een recente kopie van de registratie van het bedrijf of een trustfondsovereenkomst in te dienen.		
BTW-nummer:		
Telefoon:	Zakelijk telefoonnummer:	Mobiel:
E-mail:	Fax:	
* Moet minstens één cijfer, 8-12 tekens, a-z of A-Z of 0-9 bevatten, mag niet volledig uit cijfers bestaan. * Moet beginnen met een teken in a-z, A-Z, mag alleen a-z of A-Z bevatten en 0-9, moet 4-14 tekens lang zijn.		
Gebruikersnaam voor virtueel kantoor (VO) *		

Paswoord voor VO **	PIN van 4 cijfers voor VO:
INFORMATIE (gratis vanaf een vaste lijn in het VK 0800 9179438): Een vertegenwoordiger van de klantendienst zal je persoonlijke virtuele kantoorruimte inrichten met de gebruikersnaam, het paswoord en de PIN die je doorgegeven hebt. In je virtuele kantoor kun je producten van Young Living bestellen, en gegevens over je betalingen opslaan. Bewaar je gebruikersnaam, paswoord en PIN op een veilige plaats.	
Young Living (Europe) Limited is lid van de Direct Selling Association ("DSA") en vraagt zijn distributeurs dat ze de praktijkcodes van de DSA volgen. Young Living (Europe) Limited (het "Bedrijf") is de promotor van zijn handelssysteem in het Verenigd Koninkrijk. Het bedrijf promoot de verkoop van etherische oliën en aanverwante producten, voedingsproducten, producten voor huidverzorging en huishoudelijke producten door middel van zijn Compensatieplan. Deze producten worden verkocht door onafhankelijke distributeurs van het bedrijf die als hoofdpersonen deelnemen aan het systeem. Naast de onderhoudsvergoeding in clausule 6 op de achterzijde heeft de distributeur geen andere jaarlijkse financiële verplichtingen in de periode van 12 maanden vanaf de aanvangsdatum van de overeenkomst en heeft hij in het bijzonder de vrije keuze om in het kader van dit handelssysteem al dan niet goederen en diensten aan te kopen.	
Gegevensbescherming: Opdat het Bedrijf mijn bestelling en aanvraag zou kunnen verwerken en ik als distributeur zou kunnen optreden... ☐ ... vink ik het vakje aan en ga ik ermee akkoord dat mijn persoonsgegevens verwerkt worden door het Bedrijf en derden namens het Bedrijf, buiten de EER worden geëxporteerd zoals in de Voorwaarden/Privacybeleid op de achterzijde is uitgelegd. Door hieronder mijn handtekening te plaatsen erken ik dat ik alle voorwaarden van de Distributeursovereenkomst van het Bedrijf heb gelezen, begrepen, ermee heb ingestemd en aanvaard (met inbegrip van de Voorwaarden op de achterzijde, het beleid en de procedures, het privacybeleid en het compensatieplan) en ik dien hierbij een aanvraag in om een onafhankelijke distributeur te worden in het handelssysteem van het bedrijf. Ik kan mijn distributeursovereenkomst te allen tijde en zonder opgave van reden schriftelijk annuleren. 1. Het is promotors of deelnemers aan een handelsprogramma wettelijk niet toegestaan om iemand te overtuigen een betaling te doen door het beloven van verdiensten afkomstig van anderen die zich voor een programma inschrijven. 2. Laat je niet misleiden door claims dat hoge inkomsten gemakkelijk kunnen worden bereikt. 3. Als je dit contract ondertekent, heb je 14 dagen tijd om het te annuleren en je geld terug te krijgen.	

Handtekening aanvrager / Datum

Handtekening mede-aanvrager / Datum

VOORWAARDEN DISTRIBUTEURSOVEREENKOMST

Deze overeenkomst wordt opgemaakt tussen de aanvrager op de voorkant van dit formulier (de "Distributeur") en Young Living (Europe) Ltd (hierna genoemd "Young Living", "ons", "we" of het "Bedrijf")

1. Als onafhankelijk distributeur begrijpt en aanvaardt de distributeur het volgende:

- a) Deze overeenkomst is opgesteld op, en gaat in op de datum van ondertekening door de distributeur zoals op de achterzijde getoond wordt;
- b) De distributeur zal de goederen van het Bedrijf strikt volgens deze overeenkomst verkopen en promoten, deze overeenkomst omvat de hierbij vastgestelde voorwaarden ("De Voorwaarden") en de voorwaarden van de huidige versies van het bedrijfsbeleid en -procedures, het privacybeleid en het compensatieplan, elk van deze afzonderlijke documenten zijn door deze verwijzing uitdrukkelijk en in hun huidige vorm opgenomen in de overeenkomst en samen vormen ze de volledige overeenkomst tussen het Bedrijf en de distributeur en vervangen ze eerdere overeenkomsten, weergaven of verbintenissen; en
- c) De distributeur moet zijn en garandeert dat hij/zij 18 jaar of ouder is om deze overeenkomst aan te gaan.

2. Je zult het recht hebben om anderen te sponsoren als distributeurs van Young Living en om producten voor je zaak te kopen, en de producten te vermarkten en de zakelijke kansen te presenteren in de landen waar Young Living werkzaam is. Jou wordt geen exclusieve franchise of territoriale exclusiviteit verleend.

3. De distributeur bevestigt dat hij/zij momenteel geen distributeur van Young Living is en dat de laatste 12 maanden ook niet was.

4. Er is geen aankoop of investering nodig om een distributeur te worden. De distributeur mag binnen 7 dagen na de datum van deze overeenkomst geen sommen van meer dan £200 (incl. BTW) betalen of zich daartoe verbinden aan het bedrijf of zijn andere distributeurs.

5. Deze overeenkomst zal doorgaan tot ze beëindigd wordt door een partij of als de distributeur niet-actief wordt (wat betekent dat de distributeur in een periode van 12 maanden geen producten heeft gekocht, zoals beschreven in Deel 14 in Beleid en Procedures).

6. De onderhoudsvergoeding zal alleen worden aangerekend indien

a) de distributeur die maand commissie verdient, of

b) als een distributeur vraagt om een cheque opnieuw uit te schrijven.

De "onderhoudsvergoeding wordt omgezet naar euro in overeenstemming met de wisselkoers die het bedrijf op het moment van de conversie gebruikt. De maandelijkse onderhoudsvergoeding van commissies zal niet hoger zijn dan \$5 per maand of \$60 per jaar, de onderhoudsvergoeding van ongebruikte punten op de account van de distributeur kan echter hoger liggen dan het vermelde bedrag. De onderhoudsvergoeding dient om kosten te dekken voor het onderhoud van de accounts, regelmatige updates, nieuwsbrieven, enz. Voor vragen over de wisselkoers van het bedrijf neem je contact op met de klantendienst.

7. Het Bedrijf kan deze Voorwaarden, zijn beleid en procedures, het compensatieplan en zijn andere literatuur en productprijzen naar eigen goeddunken wijzigen en de

toestemming van de distributeur is niet vereist voor dergelijke veranderingen en de distributeur zal na kennisgeving gebonden zijn door dergelijke veranderingen, hetzij specifiek voor de distributeur of algemeen door middel van de officiële bedrijfsliteratuur, mits het bedrijf de distributeur minstens 60 dagen op voorhand schriftelijk in kennis stelt van een verandering van de jaarlijkse financiële verplichting van de distributeur.

8. De distributeur is een onafhankelijke contractant die verantwoordelijk is voor zijn/haar eigen zaak en geen werknemer, partner, tussenpersoon of joint venturer van of bij het bedrijf is. Deze overeenkomst behelst niet de verkoop van een distributeurschap, een franchise of licentie: er worden, noch zullen bijdragen van de distributeur gevraagd worden voor het recht om de producten in het kader van deze overeenkomst te verdelen.

9. De distributeur is persoonlijk verantwoordelijk voor wettelijk vereiste taken of rechten, waaronder inkomstenbelasting, contributies voor ziekteverzekering en de correcte inning en betaling van BTW op verkopen en commissies. De distributeur houdt zijn eigen dossiers bij zoals dat noodzakelijk is om de juiste evaluatie en betaling van taken of rechten te garanderen.

10. Alle betalingen die door het bedrijf verschuldigd zijn aan de distributeur, worden berekend en betaald volgens het compensatieplan.

11. De distributeur kan de rechten van het distributeurschap die hem hierbij verleend worden, niet aan een andere persoon, firma of rechtspersoon toekennen of anderszins overdragen zonder de voorafgaande, uitdrukkelijke en schriftelijke toestemming van het bedrijf.

Beperkingen van de distributeur

12. Tijdens de duur van de overeenkomst en gedurende een periode van zes maanden na afloop gaat elke distributeur ermee akkoord om geen andere distributeurs die hij/zij niet persoonlijk sponsoorde direct of indirect te vragen om andere producten, diensten of zakelijke kansen, investeringen, eigendomsbewijzen of leningen te verkopen, voor verkoop aan te bieden, of te promoten die niet door Young Living worden aangeboden of vermarkt, of enige actie te ondernemen die de beëindiging of beknotting van de zakelijke relatie tussen Young Living en die distributeur van Young Living zou veroorzaken.

13. Om de goede coördinatie, ontwikkeling en dienstverlening van de markt voor de producten van het bedrijf te garanderen mag de distributeur in het kader van het systeem geen producten verkopen aan kleinhandelaars. Distributeurs mogen echter wel producten van Young Living uitstallen in commerciële verkooppunten waar professionele diensten de grootste bron van inkomsten zijn en de verkoop van producten op de tweede plaats komt, zoals goedgekeurde dienstverlenende vestigingen, waaronder, maar niet beperkt tot schoonheidsinstituten en parfumeries maar niet bij dokters of huisartsen.

14. Feitelijke cross-line rekrutering of pogingen daartoe zijn strikt verboden zoals vermeld in clausule 3.10.6 van het Beleid en Procedures.

15. De distributeur erkent hierbij en aanvaardt dat de bedingen in de clausules 12, 13 en 14 een onmisbaar deel vormen van de transacties die door deze overeenkomst worden beoogd en afdwingbaar zijn en, na inwinning van professioneel advies, dat de beperkingen in die bedingen eerlijk en redelijk zijn in

de context van deze overeenkomst. De partijen erkennen echter dat dergelijke beperkingen mogelijk ongeldig of niet afdwingbaar kunnen worden door veranderende omstandigheden, overheidsbeleid of ander onvoorziene redenen en dienovereenkomstig indien een of meer van de beperkingen in die clausule om eender welke reden dan ook individueel of samen toegekend wordt om verder te gaan dan wat in alle omstandigheden redelijk is voor de bescherming van de legitieme belangen van het bedrijf maar als redelijk en/of afdwingbaar zou worden beschouwd in het kader van bepaling 6(2) van de Trading Schemes Regulations 1997 na beëindiging van deze overeenkomst indien een willekeurige beperking of beperkingen op de een of andere manier zouden worden geannuleerd of beperkt (inclusief zonder nadeel voor de algemeenheid van het voorgaande eender welke vermindering in duur of geografische zone) zullen de gezegde beperkingen van toepassing zijn met dergelijke doorhalingen of grenzen.

Verplichtingen van de distributeur

16. De distributeur zal alleen gedrukt materiaal van het bedrijf gebruiken om het bedrijf te vertegenwoordigen, om andere distributeurs op te leiden en/of om de producten weer te geven. Er mogen geen claims, verklaringen, onthullingen, weergaven of garanties die niet in de gedrukte materialen van het bedrijf zijn gedrukt, worden gemaakt, noch bij de verkoop van de producten noch voor de werving van mogelijke distributeurs. Extra materialen die gebruikt worden voor promotiedoeleinden mogen alleen gebruikt worden in uitzonderlijke omstandigheden en moeten door het bedrijf schriftelijk worden goedgekeurd voordat ze gebruikt worden.
17. Als de distributeur andere distributeurs sponsort moet hij voortdurend contact onderhouden met alle persoonlijk gesponsorde distributeurs en toezicht houden en hen aanmoedigen, opleiden en doorlopend ondersteuning bieden.
18. De distributeur zal te allen tijde handelen op een behoorlijke ethische, legale, morele en financieel gezonde manier (ook volgens het Beleid en de Procedures van het bedrijf en de Ethische Code) en zal geen activiteiten ondernemen die schade berokkenen aan de reputatie van het bedrijf of zijn distributeurs. De distributeur mag geen misleidende, bedrieglijke of oneerlijke wervingsmethoden gebruiken. Schending van deze gedragscode vormt een grond voor onmiddellijke beëindiging van de overeenkomst en verbeurdverklaring door het bedrijf van alle toekomstige commissies aan de consultant.
19. De distributeur zal de handelsnaam en/of handelsmerken van het bedrijf alleen gebruiken in materiaal dat het bedrijf aan de distributeur heeft geleverd of dat uitdrukkelijk schriftelijk is goedgekeurd door het bedrijf.
20. De distributeur zal alle toepasselijke wetten en regels in verband met de overeenkomst en de promotie en verkoop van de producten volgen (deze omvatten de Code of Business Conduct en de Code of Practice van de Amerikaanse Direct Selling Association) en zal op eigen kosten de toelating of licenties verkrijgen die voor het voeren van een dergelijke zaak nodig zijn.
21. De distributeur zal niet namens het bedrijf, over zijn producten of diensten spreken, in interviews of artikelen op tv, radio of in de pers, in gedrukte media of communicatiemediën, tenzij het bedrijf daar vooral schriftelijk toestemming voor heeft gegeven. Als de distributeur gecontacteerd wordt door een van de bovenstaande, moet hij hen rechtstreeks doorverwijzen naar het bedrijf.
22. De distributeur zal alle gelden betalen voor administratiekosten, productbestellingen of andere gelden die het bedrijf rechtstreeks verschuldigd is aan het hoofdkantoor van het bedrijf. Alle commissies die het bedrijf aan de distributeur betaalt, zullen worden betaald met commissiecheques, rechtstreeks op het adres van de distributeur dat op het bedrijf geregistreerd is. Cheques van minder dan USD \$ 25 zullen rechtstreeks gecrediteerd worden op de account van de distributeur die bij het bedrijf is geregistreerd. Alle commissies zullen in eerste instantie

berekend worden in US dollars en dan omgezet worden naar euro volgens de wisselkoers die het bedrijf gebruikt en af en toe updatet.

23. De distributeur erkent dat er alleen commissies op verkopen worden betaald. Er worden geen commissies of andere betalingen gedaan en er worden geen voordelen ontvangen uit de sponsoring van andere distributeurs of met betrekking tot de voortgezette deelname van andere distributeurs in het handelssysteem en er worden geen inkomsten gegarandeerd die uitsluitend berusten op deelname aan het compensatieplan. De distributeur bevestigt dat noch het bedrijf noch enige upline sponsor beweringen heeft geuit of winsten of voorstellingen van geanticipeerde winsten heeft gegarandeerd die uit hun inspanningen als distributeur zouden voortkomen. De distributeur erkent dat succes als distributeur voortkomt uit kleinhandelsverkoop, diensten en de ontwikkeling van een onafhankelijk netwerk.
24. Het bedrijf heeft het recht om informatie te vragen over de ontwikkeling van de zaak van de distributeur en downline om er zeker van te zijn dat de voorwaarden van deze overeenkomst worden nageleefd.
25. Alle producten van Young Living die door distributeurs worden aangekocht, zijn onderworpen aan de waarborgen en de disclaimer die op het moment van de aankoop van toepassing zijn op deze producten. De distributeur erkent en aanvaardt om bij het vermarkten van de producten:
 - (a) geen diagnoses van medische aandoeningen te stellen;
 - (b) niet te beweren dat producten van Young Living ziekten of aandoeningen in mensen of dieren zullen voorkomen, behandelen, genezen of verzachten;
 - (c) geen afbeeldingen, grafische displays, schriftelijke materialen te gebruiken of beweringen te uiten over producten van Young Living die niet vermeld staan in de verkoops- en promotieliteratuur van Young Living die goedgekeurd is door Young Living;
 - (d) geen beweringen te uiten, met inbegrip van, maar niet beperkt tot gezondheids- of voedingsclaims over producten van Young Living die als een geneesmiddel kunnen worden geïnterpreteerd; en
 - (e) zich te schikken naar de ethische code van Young Living die vermeld is in Beleid en Procedures.
26. Distributeurs moeten bij de bestelling betalen voor de producten/diensten, als dat niet gebeurt wordt de bestelling geannuleerd.
27. Het compensatieplan van Young Living is gebaseerd op de verkoop van producten en diensten van Young Living aan eindgebruikers. Jij en de downline organisatie moeten voldoen aan specifieke verkoopseisen (en de andere verantwoordelijkheden opnemen die vermeld zijn in het Beleid en Procedures) om in aanmerking te komen voor bonussen, commissies en vooruitgang naar hogere succesniveaus.
28. Distributeurs erkennen dat de productnamen, de bedrijfsnaam, logo's en handelsmerken van Young Living het exclusieve eigendom van Young Living zijn. Je gaat ermee akkoord om ze niet te misbruiken voor de promotie van je zaak of voor een ander doel. Alle publicaties die een distributeur maakt, moeten aantonen dat ze een onafhankelijke distributeur van Young Living zijn en moeten aan alle wettelijke nationale eisen voldoen.
29. Namen, adressen en contactgegevens van distributeurs, en andere informatie die aan jou voor je downline of voor andere redenen wordt doorgegeven, zijn vertrouwelijke gegevens van Young Living en uitsluitend hun eigendom en worden door jou uitsluitend gebruikt voor het doel van jouw Young Living zaak tijdens, maar niet na de termijn van jouw zaak

van Young Living. Deze informatie moet vertrouwelijk blijven, zelfs na beëindiging van je Young Living zaak.

De producten van het bedrijf

30. Het bedrijf zal zich tijdens de duur van deze overeenkomst inspannen om alle goederen en diensten te leveren die door de distributeur zijn besteld. Als het bedrijf er niet in slaagt om deze goederen en diensten te leveren, heeft de distributeur recht op de terugbetaling van alle betaalde sommen. Aan de distributeur geleverde goederen die fouten vertonen, mogen worden teruggezonden en worden ingewisseld voor dezelfde of gelijkaardige goederen. Het bedrijf behoudt het recht om goederen om te wisselen met goederen van gelijke waarde die het bestelde artikel zo goed mogelijk benaderen, als de identieke goederen om eender welke reden niet verkrijgbaar zijn.
31. Het Bedrijf voorziet de distributeur van een adequaat dossier met alle goederen of diensten die het Bedrijf aan de distributeur levert en waarvoor betaling is vereist van de distributeur; dat dossier kan de vorm aannemen van een bestelformulier met een lijst artikels, factuur of ontvangstbewijs en bevat alle en correcte financiële details over alle transacties en hoe kortingen zijn berekend.
32. De distributeur gaat ermee akkoord om kopers van de producten een behoorlijk ingevuld kasticket te geven in de door het Bedrijf goedgekeurde vorm.
33. Het is een voorwaarde van deze overeenkomst dat de distributeur minstens zeventig procent (70 %) van vorige groothandelsbestellingen zal verkopen aan kleinhandelsklanten voordat hij/zij opnieuw bestelt ('de 70/30 regel'), tenzij de vorige bestelling uitsluitend voor persoonlijk gebruik was en de distributeur zal dossiers bijhouden over alle verkooptransacties en op verzoek van het Bedrijf moet hij kleinhandelstickers voorleggen van alle kleinhandelsverkoop en alle redelijke controleprocedures volgen die het Bedrijf af en toe eist. De distributeur erkent dat de prijzen waar hij/zij in het kader van het schema producten mee aankoopt, beïnvloed worden door de verkoopcijfers van de distributeur en bijgevolg zal het Bedrijf, hoewel het zelf maatregelen mag nemen om de kleinhandelsverkoop van de distributeur te controleren, in eerste instantie op de weergaven van de distributeur steunen en bijgevolg is de verplichting van de distributeur jegens het Bedrijf om de 70/30 regel te volgen één van goede trouw en van groot belang voor de goede werking van het systeem.
34. Afhankelijk van de distributeurs eigen rechten op beëindiging die beschreven zijn in clause 38 (Beëindiging) hieronder, zal de distributeur, indien een downline distributeur van de distributeur producten terugstuurt naar het Bedrijf en terugbetaling ontvangt van het Bedrijf (ongeacht of die terugbetaling wettelijk vereist is) op verzoek het Bedrijf de commissies of bonussen betalen die over die producten verdiend zijn en het Bedrijf mag bedragen die aan haar verschuldigd zijn door de distributeur aftrekken van de sommen die zij aan de distributeur verschuldigd is.
35. Het product of productgamma van het Bedrijf mag geen ander etiket met een andere benaming krijgen of anderszins herverpakt worden voor doorverkoop.
36. Indien het Bedrijf op kosten van de distributeur opleiding voorziet voor de distributeur, mag de distributeur aan het Bedrijf terugbetaling van die kosten vragen (minus de onderhoudskosten) binnen 14 dagen na de opleiding als de distributeur niet tevreden is over de opleiding.
37. Het Bedrijf zal tijdens de duur van deze overeenkomst te allen tijde op schriftelijk verzoek van de distributeur producten terugkopen die de distributeur in het kader van het schema op een willekeurig moment van het bedrijf gekocht had en die de distributeur had teruggestuurd naar het bedrijf, binnen een jaar na de datum van dergelijk verzoek. Deze wederaankoop is onderworpen aan de voorwaarden van clauses 38.6 en 38.7 hieronder (voor dat doel zal de datum van het schriftelijke verzoek in het kader van deze clause beschouwd worden als de datum van beëindiging waar in clause 38.6 naar wordt verwezen).

Beëindiging

38.1 De distributeur mag deze overeenkomst zonder boete beëindigen binnen de 14 dagen nadat deze overeenkomst is afgesloten door het Bedrijf een kennisgeving van de annulering te geven op het adres op de achterzijde (of eender welk ander adres in het Verenigd Koninkrijk dat het bedrijf heeft aangegeven) en:

- (a) de distributeur mag van het bedrijf binnen 14 dagen terugbetaling eisen van gelden die de distributeur heeft betaald aan, of ten voordele van het Bedrijf of een van haar distributeurs in verband met de deelname van de distributeur aan haar handelssysteem of die in overeenstemming met de bepalingen van dat handelssysteem betaald zijn aan een andere distributeur; en
- (b) de distributeur mag naar het hierboven vermelde adres van het Bedrijf alle goederen terugsturen die de distributeur in het kader van het handelssysteem heeft gekocht en die onverkocht zijn gebleven, en dat binnen de 21 dagen na de datum van beëindiging, mits die onverkochte goederen nog steeds in de staat zijn waarin ze op het moment van aankoop waren, ongeacht of de buitenverpakking geopend was, en mag het geld dat voor die goederen betaald is, terug eisen; en
- (c) de distributeur mag diensten die de distributeur in het kader van het handelsschema had besteld annuleren binnen een periode van 14 dagen en mag het geld terugeisen dat hij voor die diensten betaald had, mits deze diensten niet reeds geleverd waren aan de distributeur.

38.2 Om gelden terug te vragen die in overeenstemming met sub-clausule 38.1 (a) of(c) hierboven betaald waren, moet de distributeur de terugbetaling van die gelden schriftelijk vragen aan het Bedrijf (en indien van toepassing, de starter kit en ander promotiemateriaal of opleidingsmaterialen die hij had aangekocht terugsturen) op het adres van het bedrijf dat vermeld is in subclausule 38.1 en dat binnen de 21 dagen na de annulatie datum en het bedrijf zal de gelden waar de distributeur wettelijk gezien recht op heeft binnen de 21 dagen na de annulatie datum terugbetalen.

38.3 Om gelden te recupereren die onder bovenvermelde subclausule 38.1 (b) betaald zijn voor goederen moet de distributeur de goederen aan het bedrijf bezorgen binnen de 21 dagen na de annulatie datum op het adres dat vermeld is in clause 38.1. De distributeur draagt de kosten van deze levering. De gelden die voor deze goederen betaald waren, zijn betaalbaar aan de distributeur bij levering van de goederen, of onmiddellijk indien de goederen nog niet geleverd waren aan de distributeur.

38.4 De distributeur mag deze overeenkomst te allen tijde zonder boete beëindigen door een schriftelijke kennisgeving van beëindiging van 14 dagen te geven aan het bedrijf op het adres op de achterzijde. Indien de distributeur deze overeenkomst beëindigt meer dan 14 dagen nadat de distributeur deze overeenkomst heeft afgesloten, mag de distributeur aan het bedrijf alle goederen terugsturen (waaronder opleidings- en promotiemateriaal, handleidingen en kits) die de distributeur in het kader van het handelsschema had aangekocht en die onverkocht zijn gebleven, en dat binnen de 90 dagen voor de beëindiging en het bedrijf zal de distributeur de prijs (incl. BTW) betalen die de distributeur voor de goederen had betaald tenzij de staat van deze goederen verslechterd is door een handeling of fout van de distributeur, een bedrag dat gelijk is aan de vermindering van hun waarde die door die verslechtering is veroorzaakt en een redelijke verwerkingskost (die de kosten van de herverpakking van de teruggestuurde goederen voor wederverkoop kan omvatten).

38.5 Het bedrijf mag deze overeenkomst te allen tijde beëindigen met een schriftelijke opzegging van 7 dagen aan de distributeur. Indien het bedrijf deze overeenkomst beëindigt mag de distributeur aan het bedrijf de goederen terugsturen die de distributeur in het kader van het handelsschema had gekocht en die niet verkocht waren binnen de 90 dagen voor deze beëindiging voor een volledige terugbetaling van de prijs

(incl. BTW) die de distributeur ervoor had betaald en samen met alle kosten die de distributeur betaald had om de goederen terug te sturen naar het bedrijf.

38.6 Indien een van de partijen deze overeenkomst beëindigt mag de distributeur aan het bedrijf alle goederen terugsturen (waaronder opleidings- en promotiematerialen, handleidingen en kits) die de distributeur in het schema had gekocht en die niet verkocht waren, en dat na meer dan 90 dagen maar binnen het jaar voor deze beëindiging voor 90 % van de prijs (incl. BTW) die de distributeur er voor had betaald, minus een bedrag gelijk aan:

- a) commissies, bonussen of andere voordelen (in geld of anderszins) die de distributeur in verband met die goederen had ontvangen;
- b) alle bedragen die de distributeur voor enige account verschuldigd is aan het bedrijf; en
- c) een redelijke verwerkingskost (die de kosten voor verpakking van de teruggestuurde goederen voor wederverkoop kan omvatten), en op voorwaarde dat:
- d) deze goederen door de distributeur niet in strijd met deze overeenkomst waren gekocht of verworven;
- e) de distributeur deze goederen terugstuurt naar het bedrijf in een ongebruikte, commercieel herverkoopbare staat en dat niet later dan 14 dagen na de beëindigingsdatum; en
- f) het bedrijf de distributeur voor de aankoop niet duidelijk informeerde dat de goederen seizoensgebonden zijn, niet meer verkocht worden of speciale promotieproducten zijn die niet onderworpen zijn aan de terugkoopbepalingen van deze subclausule.

38.7 indien deze overeenkomst beëindigd wordt onder clausules 38.4, 38.5 of 38.6 moet de distributeur om gelden die hij voor goederen betaald had, terug te eisen de goederen binnen de 21 dagen na deze beëindiging terugsturen naar het adres van het bedrijf dat in clausule 38.1 is vermeld. Het bedrijf draagt de kosten van deze levering. De aankoop prijs wordt betaald aan de distributeur bij levering van de goederen, of onmiddellijk als het bedrijf reeds in het bezit van de goederen is.

38.8 Indien deze overeenkomst om eender welke reden wordt beëindigd, heeft de distributeur het recht om te worden bevrijd van alle toekomstige contractuele aansprakelijkheden in verband met het handelssysteem ten opzichte van het bedrijf, behalve:

- a) aansprakelijkheden in verband met betalingen aan de distributeur in het kader van contracten die de distributeur als tussenpersoon van het bedrijf heeft afgesloten (als dat het geval is); en
- b) aansprakelijkheden om de prijs van goederen of diensten te betalen die het bedrijf reeds aan de distributeur had geleverd en als de distributeur die goederen in overeenstemming met subclausules 38.1 of 38.4 niet heeft teruggestuurd naar het bedrijf; en
- c) de bepalingen van clausules 16, 17 en 19 in verband met concurrentie met het bedrijf na beëindiging van deze overeenkomst en die na de beëindigingsdatum zullen blijven gelden.

38.9 Bij beëindiging van deze overeenkomst om eender welke reden heeft de distributeur het recht om commissies te houden die in overeenstemming met deze overeenkomst aan de distributeur betaald werden, tenzij:

- a) de commissie betaald was voor goederen die teruggestuurd zijn naar het bedrijf (of goederen die teruggestuurd zijn naar een andere distributeur die de commissie betaalde);
- b) het bedrijf gelden had terugbetaald die het aan de distributeur verschuldigd was in overeenstemming met subclausules 38.1 (b), 38.4 en/of 38.5 hierboven; en

- c) terugbetaling van de commissie wordt geëist binnen de 120 dagen nadat ze gebeurd zijn. In dat geval zal de distributeur deze commissie onmiddellijk op verzoek terugbetalen aan het bedrijf of het bedrijf mag het bedrag van die commissie aftrekken van andere bedragen die het aan de distributeur verschuldigd is.

38.10 Een opzeg die gegeven is in het kader van deze beëindigingsclausule, die gegeven is met de volgende dag bezorgde post op het adres van de partijen dat op de achterzijde vermeld is, of op een ander adres dat de ene partij mogelijk schriftelijk aan de andere heeft doorgegeven, zal ertoe leiden dat de opzegperiode begint op de dag dat de opzegging gepost is.

39. De distributeur erkent dat Young Living niet aansprakelijk is voor schade of verlies veroorzaakt door vertraging of onvermogen om de producten te fabriceren, verkopen of leveren door stakingen, ongevallen, brand, overstroming, handelingen van de burgerlijke overheid, overmacht of door een andere oorzaak die buiten de redelijke controle van Young Living valt.

Vertrouwelijkheid

40. Zoals meer specifiek is verklaard in het Beleid en de Procedures en het Privacybeleid gaat de distributeur ermee akkoord dat als de distributeur voor commerciële doeleinden persoonsgegevens van klanten, waaronder informatie over kredietkaarten verzamelt en/of verwerkt, de distributeur ervoor zal zorgen dat die informatie veilig wordt verwerkt, opgeslagen en verwijderd in overeenstemming met de toepasselijke wetten voor gegevensbescherming en industriënormen.

41. Als een bepaling van deze overeenkomst (met inbegrip van bepalingen van Beleid en Procedures of Compensatieplan) in enig opzicht onwettelijk, ongeldig of is of zou worden onder de wet van enige jurisdictie, doet dat geen afbreuk aan, noch vormt het een aantasting van:

- a) de wettelijkheid, geldigheid of afdwingbaarheid in die jurisdictie van andere bepalingen van deze overeenkomst; of
- b) de wettelijkheid, geldigheid of afdwingbaarheid onder de wet van enige andere jurisdictie van die of andere bepalingen van deze overeenkomst.

42. Als een van de partijen er niet in slaagt om van de andere partij de prestatie van de bepalingen van deze overeenkomst te eisen, heeft dat geen invloed op het recht van die partij om te eisen dat inbreuken op enige bepalingen van deze overeenkomst worden rechtgezet en zal dat niet geïnterpreteerd worden als een verklaring van afstand van doorgaande of opeenvolgende schendingen van deze bepalingen.

43. Elke partij erkent dat ze, door het aangaan van deze overeenkomst, dat niet doet op basis of vertrouwende op enige weergave, beloften, verbintenissen, waarborgen of andere verklaringen (schriftelijke of mondelinge- van eender welke aard, behalve die uitdrukkelijk voorzien zijn in deze overeenkomst (en in overeenstemming met voorwaarden, waarborgen of andere termen die geïmpliceerd zijn door richtlijnen of de gewone wet (behalve fraude) hierbij in de ruimste zin uitgesloten).

44. Deze distributie-overeenkomst, bestaande uit deze Voorwaarden, het aanvraagformulier van de distributeur, het Beleid en Procedures en het Compensatieplan vormt de volledige overeenkomst tussen de partijen; er zijn geen mondelinge voorwaarden of weergaven, jouw sponsor mag ze niet veranderen en ze mogen alleen schriftelijk veranderd worden na een voorafgaande schriftelijke overeenstemming tussen Young Living en de distributeur.

45. Young Living kan deze overeenkomst te allen tijde, zonder de instemming van de distributeur overdragen.

46. Deze overeenkomst wordt geregeld door en wordt geïnterpreteerd in overeenstemming met de Engelse wetgeving en de partijen zullen betwistingen die voortvloeien uit dit of een andere contractuele relatie tussen de partijen onherroepelijk voorleggen aan de niet-exclusieve jurisdictie van de Engelse rechtbanken.